



**Selecciona para Importante Multinacional:  
Ejecutivo de ventas para Cuentas Corporativas (ECC)**

RESPONSABILIDADES		
<ul style="list-style-type: none"> <li>Promover y vender los productos y servicios de la empresa <b>telefónicamente</b>.</li> <li>Mantener sólidas relaciones con los clientes actuales y gestionar relaciones a fin de expandir el negocio.</li> <li>Monitorear y realizar una revisión de las actividades de ventas de los clientes, realizando ajustes pertinentes de los servicios ofrecidos.</li> <li>Desarrollar planes que sustenten e incrementen las ventas.</li> <li>Identificar oportunidades de negocio, evaluando las necesidades.</li> <li>Brindar información acerca de los servicios y realizar seguimiento de los presupuestos.</li> <li>Comprender las necesidades del cliente y sus expectativas respecto a los servicios.</li> </ul>		
REQUERIMIENTOS		
FORMACIÓN	EXPERIENCIA	COMPETENCIAS
Estudios terciarios en Marketing, Administración, Relaciones Internacionales o carreras afines.	Experiencia superior a un año en tareas similares, manejando cuentas y teniendo contacto directo con clientes corporativos.	<ul style="list-style-type: none"> <li>Adaptabilidad a diferentes culturas.</li> <li>Pro actividad.</li> <li>Iniciativa.</li> <li>Capacidad de negociación.</li> <li>Habilidades interpersonales.</li> </ul>

**Los interesados podrán enviar CV con referencia a:  
[postulantes@aeqisconsultora.com](mailto:postulantes@aeqisconsultora.com) que se tratarán con absoluta reserva.**