Selecciona:

Supervisor de Tiendas (SPT) –Maldonado–

OBJETIVO DEL CARGO
Gestionar los Puntos de Venta-Tiendas para el logro de los objetivos definidos en la estrategia comercial y servicio al cliente.

RESPONSABILIDADES

- Deberá dirigir y mantener motivado al equipo de Gerentes de los Puntos de Venta, capacitándolos junto a las áreas de Compras y Marketing previo a ejecutar acciones comerciales o promociones.
- Definirá en conjunto con el Gerente Comercial y los compradores la mercadería a comprar y los objetivos comerciales.
- Será responsable de todas las acciones y resultados comerciales del conjunto de Puntos de Venta–Tiendas, elaborando y monitoreando el plan anual de ventas y su rentabilidad.
- Estará encargado de evaluar el desempeño de los Puntos de Venta y coordinar la correcta ejecución de los procesos, realizando visitas semanales y reuniones con cada Gerente.
- Deberá analizar información y tendencias sobre el mercado, coordinando acciones con la Gerencia Comercial, Compras y Marketing.

REQUERIMIENTOS

FORMACIÓN	EXPERIENCIA	CONOCIMIENTOS	
		EXCLUYENTES	DESEABLES
Secundaria completa. Formación en Ventas y/o Marketing (Excluyente).	Mínimo 3 años en área comercial y en ventas específicamente como encargado o supervisor de Puntos de Venta.	Manejo de informática. Manejo de Personal. Habilidades de Liderazgo.	Conocimientos de administración. Negociación. Habilidades Gerenciales. Experiencia en elaboración de informes y reportes.

Los interesados podrán enviar CV con referencia a: postulantes@aegisconsultora.com que se tratarán con absoluta reserva.