



Selecciona:

## Vendedor Mayorista para el Interior del País (VMG)

Para empresa importadora de productos de Ferretería

OBJETIVO DEL CARGO		
Gestionar las ventas mayoristas de la empresa en el Interior del país. Mantener, potenciar y desarrollar la cartera de clientes de la empresa.		
RESPONSABILIDADES		
<ul style="list-style-type: none"><li>• Conocer el mercado de la zona de venta que tiene asignada.</li><li>• Cumplir con los objetivos planteados por el Responsable Comercial y la empresa.</li><li>• Brindar información y atención al cliente tanto personal como telefónicamente.</li><li>• Realizar visita a los clientes de su cartera para ofrecer los productos y promociones, cumpliendo con el registro de las visitas y la planificación definida.</li><li>• Gestionar la cartera de clientes actual y desarrollar nuevos clientes.</li><li>• Recibir los pedidos de los clientes y procesarlos para que sean facturados.</li><li>• Detectar comportamiento de la competencia e informarlo.</li><li>• Realizar acciones para dar respuesta y/o solución al cliente o bien derivarlo al Responsable Comercial.</li><li>• Realizar la cobranza de su cartera de clientes.</li><li>• Participar de las reuniones de venta.</li></ul>		
REQUERIMIENTOS		
FORMACIÓN	EXPERIENCIA	EXCLUYENTES
Cursos en área de ventas. Cursos de marketing (deseable). Manejo de inglés (deseable).	Experiencia en ventas.	Orientación al cliente. Manejo de informática.

**Los interesados podrán enviar CV con referencia a: [postulantes@aeqisconsultora.com](mailto:postulantes@aeqisconsultora.com) que se tratarán con absoluta reserva.**